

BE-GE

BE-GE siktar
mot toppen

Ännu högre
servicenivå

RME ökar
lönsamheten

Be-Ge Lastbilar AB

Nummer 1 2018 • www.lb.be-ge.se

GRIPEN



VISBY

VETLANDA

HULTSFRED

OSKARSHAMN

26

**VASSA
LEVERANSER**

**SKITBRA
EXPANSION**

För Oskarshamns Transport AB



TOPPLACERINGEN ÄR

Sveriges äldsta återförsäljare av Scania. Och snart även Sveriges bästa. Be-Ge Lastbilar ABs vd Tomas Englund har målsättningen klar tillsammans med personalen.

– 2020 ska vi vara där, framhåller han med eftertryck.



Den pågående högkonjunkturen har medfört en rekordhög orderstock av aldrig tidigare skådat slag för Be-Ge Lastbilar.

– Det går bra för våra kunder och vi är stolta över att de väljer Scania via Be-Ge Lastbilar.

– Visst har det varit väldigt mycket arbete. Fast det är ju ett angenämt problem. Är det roligt på jobbet är det inte så svårt att orka med, konstaterar Tomas Englund leende.

ETABLERING I VISBY

En annan bidragande orsak till den höga arbetsbelastningen är förvärvet av ytterligare en enhet i Visby. Återförsäljare och verkstad tre timmar bort via färja både utvecklar och knyter ihop verksamhetsområdet för Be-Ge Lastbilar.

– Under åren har vi haft en hel del kunder på Gotland och över tid har det funnits önskemål om en Be-Ge-etablering. För ett år sedan förverkligade vi tankarna på en egen anläggning och sedan dess har vi kontinuerligt arbetat för att få upp verksamheten till Be-Ge-nivå.

Tomas Englund betonar även den stora utmaning som hela lastbilsbranschen står inför när det gäller den framtida klimatanpassningen. Den handlar om allt från alternativa drivmedel och elektrifiering till digitalt uppkopplade Scaniafordon och ny avancerad teknik.

– Det är en enormt stor utveckling på gång och det känns jättespännande. För att stå väl förberedda har vi ett nära samarbete med Scania och kommer att investera i ytterligare utbildningar för vår personal, säger han.

ELEKTRIFIERING

Under det senaste året har Be-Ge Lastbilar i Oskarshamn inlett ett samarbete kring serviceverksamheten med Flexbuss. En samarbetsform som Tomas Englund vill utveckla vidare till övriga enheter inom Be-Ge Lastbilar.

– Vi har fått många erfarenheter som vi kan dra nytta av och tittar därför på liknande depåverksamhet vid upphandlingar i Visby och Vetlanda.



Lastbilsbranschen står inför stora utmaningar i framtiden, säger Tomas Englund.

Bussbranschen ligger också långt framme när det gäller just elektrifiering, betonar han.

För att nå toppen bland landets återförsäljare krävs såväl snabba leveranser som en effektiv eftermarknad. Och inte minst en service-nivå av högsta världsklass.

– Det är ”här och nu” som gäller på alla plan. Har någon kund behov



I SIKTE



av att få in sin lastbil på verkstaden snabbt ska vi också kunna lösa det omgående. Det kräver mycket av oss och vi har fortfarande en del att jobba på. Målsättningen är dock att vara i toppen 2020 och det ska vi klara. Världens äldsta privata återförsäljare för Scania vill även bli den bästa. Vi ska helt enkelt vara både äldst och bäst, framhåller Tomas Englund.

BE-GE

77

1941-2018

BE-GE ANLÄGGNINGAR

OSKARSHAMN



■ Lastbilsförsäljning ■ Lastbilsverkstad

ADRESS Södra Fabriksgatan 12, Oskarshamn

TELEFON Växel 0491-76 15 00

ÖPPETTIDER Mån-Tors 07-18 Fre 07-16 Lör 07-13.30

VETLANDA



■ Lastbilsförsäljning ■ Lastbilsverkstad

ADRESS Verkstadsgatan 2, Vetlanda

TELEFON Växel 0383-46 73 00

ÖPPETTIDER Mån-Tors 07-18 Fre 07-16 Lör 07-12.30

HULTSFRED



■ Lastbilsförsäljning ■ Lastbilsverkstad

ADRESS Skotarevägen 1, Hultsfred

TELEFON Växel 0495-120 60

ÖPPETTIDER Mån-Tors 07-16 Fre 07-16 Lör jämn v. 07-12.30

VISBY



■ Lastbilsförsäljning ■ Lastbilsverkstad

ADRESS Lundbygatan 3B, Visby

TELEFON Växel 0498-69 14 50

ÖPPETTIDER Mån-Fre 06.45-16 Lör 07-14

Jobbglädje höjer **SERVICENIVÅN**

En personlig utmaning. Och det övergripande ansvaret för att höja servicenivån ytterligare. Som nytilträdad servicemarknadschef för hela Be-Ge Lastbilar AB är Michael Larsen spindeln i nätet för en omvälvande vidareutveckling av Be-Ge Lastbilars verkstäder och eftermarknad.



Bläcket på hans nya visitkort har knappt hunnit torka sedan han tillträdde tjänsten som servicemarknadschef i början av september. Fast Michael Larsen är absolut ingen duvunge inom vare sig lastbilsbranschen eller Be-Gesfären.

– Jag har jobbat med lastbilar under hela mitt yrkesverksamma liv. 2001 började jag som mekaniker på Be-Ge Lastbilar och för fyra år sedan blev jag servicechef i Hultsfred. Och nu får jag möjlighet att utvecklas ytterligare.

RÄTT VÄG

I sin nya roll kommer Michael Larsen i första hand att vara bollplank och stöttepelare för verkstadschefer och

övrig personal vid Be-Ge Lastbilars anläggningar i Oskarshamn, Vetlanda, Hultsfred och Visby.

– Det handlar framför allt om att vi ska ta rätt väg tillsammans. Med tanke på att det är olika förutsättningar och kundsegment vid våra olika verkstäder gäller det att vara ordentligt lyhörd. Nöjd personal ger nöjda kunder.

HÖGRE STATUS

En av de största utmaningarna just nu är att göra Be-Ge Lastbilars serviceverkstäder redo för framtiden med allt var det innebär i form av nya bränslen, elektrifiering och uppkopplade fordon.

– Det är otroligt mycket som kommer att hända inom de närmsta

åren och därför är det viktigt att vi ligger i framkant.

Han ser det också som en nödvändighet för framtiden att statusen för lastbilsmekaniker höjs rejält.

– I dag har vi mycket svårt att få tag i utbildad och duktig personal till våra verkstäder. Bra personal är onekligen en bristvara, säger han.

Det råder ingen tvekan om att lastbilsbranschen går en spännande och omvälvande framtid till mötes. Om än med vissa hinder på vägen. Men det är inget som avskräcker Be-Ges nya servicemarknadschef.

– Jag har alltid gillat utmaningar och vill inte stå stilla på samma plats för länge. Nu ser jag verkligen fram emot att få sätta mig in i det nya jobbet ordentligt. Det är viktigt att ha roligt på jobbet och det får jag genom att skapa nya relationer och bidra till ännu fler nöjda kunder, framhåller Be-Ge Lastbilars nya servicemarknadschef, Michael Larsen.



MICHAEL LARSEN

Titel: Servicemarknadschef

Ålder: 36 år

Bor: Hus i Hultsfred

Familj: Fru, son och bonusdotter

Fritidsintresse: Bowling, familjen, semestra med husvagnen

Michael Larsen går igenom dagens arbete med Marcus Gustafsson, en av anläggningens allkonströrer.



Lars Lindes Åkeri, Mönsterås, har bytt till en Scania R580 LB 6x2*4. Lackering, byggnation och släp från Eksjö Maskin & Truck. Lindes har serviceavtal.

OSKARSHAMN

Säljare Thomas Olofsson levererar lastbilar som aldrig förr.

VASSA LEVERANSER

Rekordförsäljning inom alla segment.

Med den nya generationen Scania i ryggen kan Be-Ge Lastbilar AB tillgodose de flesta önskemål.

– Kunderna vet vad de vill ha och vi levererar därefter, framhåller säljare Thomas Olofsson



Oavsett om det gäller fordon för skogsbruk, fjärrtrafik eller anläggningsarbeten säljer Thomas och hans kollegor lastbilar som aldrig förr.

– Det har varit full fart under lång tid. Och det är ännu ingen avmattning i sikte, säger han.

Att kunna erbjuda kunderna hela programmet inom den nya generationen lastbilar och de valmöjligheter som erbjuds har bidragit till den positiva försäljningstrenden. Likaså de nya bränslesnåla motorerna.

– Nu har vi även de nya V8:orna till försäljning och de är redan en stor succé. Kunderna är mållösa över den extrema bränsleeffektiviteten.

Thomas betonar kundernas medvetenhet och att de är väldigt pålästa och ofta vet vad de vill ha i minsta detalj.

– Vid Scania Sveriges democenter i Borås kan våra kunder kostnadsfritt testa nya modeller i verkliga miljöer och även få svar på tekniska funderingar av personalen. Det är väldigt uppskattat och har fått de som tvekar att bli övertygade i sitt val, säger han.



VETLANDA

STEMAB AB, Vetlanda har fått en ny Scania R 500 8x4*4 levererad. Bilen har en komplett lastväxlare (JOAB). Att Grönt kort följde med leveransen var en självklarhet.



HULTSFRED

Gunnar Ströms Åkeri, Hultsfred, har förnyat sin vagnpark med två nya Scania R520LB6x2*4 av den nya generationen. PLS har levererat skåpen. Lackeringen är gjord av Gullas i Taberg.



OSKARSHAMN

Tobbes Kranbilar, Oskarshamn, har investerat i en R450LB8x2*6 med lastväxlare och kran. GEHAB har byggt med detaljer från HIAB.

SE FLER LEVERANSER PÅ NÄSTA UPPSLAG



VETLANDA

Aspegren Specialtransporter AB, Vetlanda, har nyinvesterat i en S 500 6x2*4 med fast flak och bakmonterad palfingerkran på hylsor. Flak och påbyggnad utförd av Br. Johansson.



VETLANDA

Christer Karlssons Åkeri, Vrigstad, har investerat i ännu en ny timmerbil av modell R 650 6x4. Påbyggnad utförd av Fegen. Bilen levererad med trådlös nedladdning av färdskrivare och serviceavtal.



VETLANDA

Martin Danielssons Åkeri AB, Vetlanda, har utökat med ännu en ny Scania R520 6x2*4. HIAB-lastväxlaren är påbyggd av HEJCA.



OSKARSHAMN

DIG Schakt AB, Oskarshamn, gläds åt en ny Scania R580 LB8x4*4. Bilen är en R580 tridem med lastväxlare från JOAB. Grönt Kort och Lastväxlare följde med.



VETLANDA

Ekenäs bud, Ekenässjön, har nyinvesterat i en ny Scania R500 6x2*4. Fjärrbil med ett PLS skåp. Kunden tecknade ett Grönt Kort.



OSKARSHAMN

Evald Karlssons Åkeri, Kristdala kör nu med en ny S450 Scania dragbil. Bilen är utrustad med gångbord från FJ Lastvagnar. Klarlackning från BS Lackering. Grönt Kort tecknat.



VISBY

Gillerfors Åkeri, Klintehamn, har gjort en nyinvestering i form av en bulkbil, Scania R490LB8x4*4 med 2-Pedals Opticruise Feldbinder i Tyskland har byggts på med hjälp av Saleby Bulk & Transport. Dekoren från Bildväxlarna.



VISBY

GLG Frakt på Gotland har köpt sin sista Scania av den tidigare generationen. Valet blev även denna gång en V8 med 520 hk. Tankservice i Nyköping har gjort en överflytt av byggnationen. Be-Ge i Hultsfred färdigställde före leverans.



VETLANDA

Hagéns Åkeri AB, Korsberga, har investerat i ännu en Scania R 500 8x2*6 med ett nytt NTM släp. Lackering är utförd av Gullas Lack.



VETLANDA

Högländets Räddningsförbund Vetlanda har tagit ut sin nya Scania P 410 6x2*4. Påbyggnaden på tankbilen är utförd av Autokaross Rescue Systems i Floby.



VETLANDA

Sävsjö Transport, Sävsjö, har investerat i ännu en ny Scania R 500 6x2*4. Bilen ska leverera hus från flera småländska husfabriker.



OSKARSHAMN

Åbergs G3 Åkeri, Grönskog, har satsat på framtiden genom köp av Scania R580LB6x4. Timmerbyggnationen överflyttad från äldre bil. Arbetet är utfört av HEJCA. Kranen, en Loglift 96S har sålts och monterats av Thyrens LV service.



VETLANDA

Lasses Kranbilar AB, Eksjö har investerat i en R580 6x4 med fastflak och bakmonterad kran. Påbyggnad utförd av HEJCA.



VETLANDA

Lasses Kranbilar, Eksjö, har investerat i ytterligare en av den nya generationens Scania. Bilen är en P370 6x2*4 flakbil med bakmonterad HIAB-kran.



Martin Danielssons Åkeri AB, Vetlanda, har utökat med ännu en ny Scania R520 6x2*4. HIAB-lastväxlaren är påbyggd av HEJCA.

VETLANDA



VETLANDA

Martin Danielssons Åkeri i Vetlanda har tagit en ny Scania P320 6x2*4 i anspråk. Flak och kranbil med påbyggnad utförd av HEJCA. Bilen ska leverera varor från Optimera. Grönt kort tecknat.



OSKARSHAMN

J.Olofsson Jordbruk & Entreprenad, Mönsterås, har förnyat med en R520 LB8x4*4. Lastväxlare HIAB 24T med radiostyrning. Lastbilen är kopplad till service- och reparationsavtal. Trådlös färdskrivarhantering.



HULTSFRED

Olsson Holding, Hultsfred, Lars Olsson har köpt en ny Scania. Den här gången föll valet på en Scania P410LB6x2*4. Öppningsbart skåp på båda sidor, levererat av PLS. Truckhysor bak



VETLANDA

P-A Johanssons Åkeri i Åseda har köpt en Scania R580 6x2*4 Flisbil och ett nytt tillhörande släp från Eksjö M&T.



VISBY

Region Gotland har investerat i en ny Scania P gasbil. Bilen rullar för lokal distribution i Visby. Grönt kort och färdskrivarkopiering är kopplat till bilen. PLS har byggt skåpet.



OSKARSHAMN

Sam J Åkeri AB, Oskarshamn, har satsat på en S650 LB6x2*4 med en V8 om 650 hk. Lastväxlaren är signerad JOAB och dekoren är från Bildväxlarna. Grönt kort var självklarhet.



Kent Fahl är i allra högsta grad en arbetande vd. – Jag arbetar själv ute på fältet och får vara beredd att hugga i där det behövs.



AVLOPPSLÄKAREN

spänner sina starka muskler

Oskarshamns Transport AB är ett transportföretag i stark medvind. Högstrycksspolning, slamsugning och tv-inspektion av rörsystem är specialområdena.

– Jag är som en läkare. Folk snackar alltid med mig om sina bekymmer när jag är på fest, men i mitt fall är det avlopp och inte kroppsliga krämpor, skrattar Kent Fahl, vd.

➔ Förutom att Kent Fahl får stå ut med en del "skitsnack" på fritiden, så trivs han med sitt jobb. Han har varit branschen sedan början av 1980-talet och 1984 startade han eget och den första egna spolbilen köpte han av Be-Ge 1992.

– Ragnells köpte upp oss 2000 och jag följde med på köpet. Det var en försättning för att affären skulle bli av.

FRAMGÅNGSSAGA

Fem år senare blev suget att återigen vara sin egen för stort. Han började då tillsammans med Lis Dunsäter Fahl, som är delägare, att bygga upp Oskarshamns Transport AB till den framgångssaga det är i dag. Företaget har 20-talet anställda och en fordonspark där alla de 14 tunga fordon utgörs av Scaniabilar.

– Och alla bilar är köpta på Be-Ge, säger Kent Fahl.

Han uppskattar att han genom åren köpt lastbilar för 75 miljoner kronor från Be-Ge Lastbilar AB. Det senaste köpet är en spolbil för 5,4 miljoner kronor, där vattnet separeras i spolbilen och kan återanvändas. Spolbilen klarar också av ta vatten direkt från en å eller sjö, vilket är helt i linje med att minska på användandet av färskvatten.

**JAG KÖPER
CHASSIT AV
BE-GE, SEDAN LÄGGS
PÅBYGGNATIONEN UT
PÅ PÅBYGGARE MED
RÄTT KOMPETENS.**

Flera nya bilar är på väg in. En ny spolbil är under produktion i Finland. Två nya spolbilar byggs i Falkenberg, plus ett släp. Och i Alvesta byggs en stor kranbil för Oskarshamns Transport AB:s räkning. Under våren 2019 kommer ytterligare två spolbilar att färdigställas i Finland.

– Jag köper chassit av Be-Ge, sedan läggs påbyggnationen av spolbilarna ut på de påbyggare som har den rätta kompetensen och kapaciteten, förklarar Kent Fahl.

BRA RELATION

Den starka och goda relationen med Be-Ge går ända tillbaka till 1990-talet.

– Be-Ge har en lojal inställning till sina kunder och sina medarbetare. Det är många av de anställda som jobbat där väldigt länge och de vet hur jag vill ha saker och ting. Ingen av våra bilar är i princip den andra lik. Jag talar om hur jag vill ha bilen och säger "lös det"! Och det har aldrig hänt att vi har varit missnöjda, säger Kent Fahl och fortsätter:

– Jag kan faktiskt aldrig tänka mig att köra något annat än Scania.

Nyligen har Oskarshamns Trans-



Kent Fahl inspekterar avloppsrör från en av företagets tv-inspektionsbilar.



Bra saker med Scania Enligt Kent

- 1 En bra produkt
- 2 Genom att köpa Scania så gynnar vi regionen
- 3 Oerhört snabba med att få fram reservdelar
- 4 Bra bränsleförbrukning
- 5 Lång livslängd

BE-GE HAR EN LOJAL INSTÄLLNING TILL SINA KUNDER. DET HAR ALDRIG HÄNT ATT VI HAR VARIT MISSNÖJDA.

port AB fått uppdraget av KSRR, Kalmarsundsregionens Renhållare att tillsammans med GDL Transport AB ansvara för den kommunala slam-sugningen och tillhörande uppdrag i Kalmar, Torsås, Nybro och Mörbylånga.

VÄXER SNABBT

Sedan tidigare ansvarar Oskarshamns Transport AB för motsvarande uppdrag i Oskarshamn, Högsby och Västervik. Det utökade uppdraget innebär att Oskarshamns Transport AB under sommaren nyanställt en handfull chaufförer.

– Och efter nyår så ska vi anställa ytterligare två chaufförer Vi växer utan att skapa växtvärk. Tjänar vi pengar kan vi växa, säger Kent Fahl.



KENT FAHL

Titel: vd, Oskarshamns Transport AB

Ålder: 57 år

Bor: Oskarshamn

Familj: sambo och vuxna barn

Fritidsintresse: sjöliv, segla och vara i skärgården

20 OKTOBER

VID VÅR ANLÄGGNING
I HULTSFRED



ELDORADO FÖR BRANSCHFOLK

VETERANFORDONSTRÄFF. Och besök av Scaniakaravanen. Tillströmningen av branschfolk och allmänt motorintresserade lär bli stort vid Be-Ges lastbilsanläggning i Hultsfred den 20 oktober.

Förra året arrangerades veteranträffen för första gången. Och det blev succé direkt. Ett 30-tal utställare kom med sina älskade klenoder.

– Vi hoppas på ett ännu större arrangemang i år, inte minst för att Scania-

karavanen kommer till Hultsfred samma dag som fordonsträffen arrangeras, säger Be-Ges servicemarknadschef Michael Larsen.

Förutom gamla godingar kan besökarna stifta bekantskap med de allra senaste innovationerna från Scania. Naturligtvis serveras också lättare förtäring.

Anmälan av veteranfordon till verkstaden telefon 0495-120 64.

Förra årets vinnare

Veteranlastbil: Scania 76, Ederfors Åkeri i Åseda, Börje Ederfors.

Veteranpersonbil: Buick Eight från 1949, Gunnar Karlsson, Mariannelund.

Veteranmoped: Flakmoped från 60-talet, Marcus Gustavsson, Hultsfred.

Veteranfordon: Traktor, Volvo BM 10, Henrik Gustavsson, Hultsfred.

Veteran-MC: Indian från 40-talet, Leif Eriksson, Mariannelund.

V8 TILLBAKA I PRODUKTION

SCANIA HAR PÅBÖRJJAT den krävande processen att återuppta produktionen av tidigare beställda V8-lastbilar samt industri- och marinmotorer. En utdragen strejk vid en av Scantias främsta leverantörer av gjutgods tvingade företaget att tidigare i år införa leverans- och orderstopp.

– Vi vill verkligen tacka våra kunder för det stora tålamod och förståelse de visat oss i denna svåra

situation. Nu ska vi på Scania göra allt för att återgå till ett normalt läge, säger Tomas Englund, vd Be-Ge Lastbilar AB.

Mer information får ni av Bo Svärd 0383 -46 73 19, Mikael Brodin 0498-69 14 61, Thomas Olofsson 0491-76 15 20 eller Tomas Englund 0491-76 15 01.

PASSA PÅ!

EFTERMONTAGE AV SCANIA COMMUNICATOR

Eftermontering av Scania Communicator i Scania GRP (inklusive knapp för färdskrivarkopiering) Paket nr: K17108010

Pris: 5 595 kr
(ord pris 8 760 kr)

Eftermontering Scania Communicator samt byte till Stoneridge digital färdskrivare i Scania GRP (inklusive knapp för färdskrivarkopiering) Paket nr: K17108011

Pris: 14 985 kr
(ord pris 17 232 kr)

Eftermontering Scania Communicator i andra fordonsmärken. Paket nr: K17108014

Pris: *8 560 kr
(ord pris 10 800 kr)

*Beroende på vilken FMS koppling som bilen har kan det tillkomma mer arbete och reservdelar. Så priset kan variera något. Kontakta din verkstad för mer info.



KARAVANEN TILL BE-GE

PROVKÖR OCH TA del av Scantias senaste innovationer.

Den 19 till 21 oktober får Be-Ge Lastbilar AB besök av Scantias karavan – Next generation Scania on tour.

– Vi räknar med att många åkare och yrkesförare tar chansen att studera Scantias program noggrant, säger Be-Ge Lastbilar ABs vd Tomas Englund.

Sedan lanseringen har Scania ett upp-

märksammat segertåg genom Europa bakom sig. Den nya generationen har vunnit en rad tester och har hyllats för bra komfort och goda köregenskaper. Dessutom har Scania slagit banrekord när det gäller bränsleförbrukning.

Vid eventen i Oskarshamn, Hulstfred och Vetlanda bjuder Be-Ge som brukligt på lättare förtäring.



SCANIA ON TOUR

- 19/10 Scania Karavanen besöker Oskarshamn mellan kl 10–18.
- 20/10 Scania Karavanen besöker Hulstfred kl 10–16.
- 21/10 Scania Karavanen besöker Vetlanda kl 11–16.



ÖKAD LÖNSAMHET FÖR RME

DEN NYA GENERATION Scaniabilar är nu klara för att köras med RME. Under en längre tid har RME inte brukats på grund av hög skatt. Skattesänkning i kombination med högre kvalitet innebär att det numera är ytterst lönsamt att köra med RMR.

Genom att använda RME är det möjligt att spara 3,80 kronor per liter vid jämförelse med diesel och HVO. Förbrukningen ökar dock med sex procent och servicekostnaden blir högre på grund av kortare intervaller.

Men vid en körning, anläggning, på 6 000 mil är det möjligt att uppnå en besparing på 95 000 kronor. Vid fjärrkörning om 20 000 mil kan besparingen bli hela 200 000 kronor.

Scania har fem motorer som är certifierade för RME, nämligen 9L 320, 9L 360, 13L 410, 13L 450 och 16L 580.

Ta kontakt med serviceavdelningarna. Be-Ges medarbetare kan tala om för dig att stora besparingar är möjliga och vilka av det enskilda åkeriets bilar som kan köras på RME.



**10%
RABATT!**

DUBBELT BRA

Bättre bränsleförbrukning och mindre däckslitage. Det blir effekten om du utför en hjul- och axelmätning. **Kostar nu endast 495 kronor per axel.** Om Be-Ges medarbetare behöver justera eller reparera är rabatten 10 procent – både på delar och arbete. Ta kontakt med våra verkstäder för mer information.



ÅRETS LASTBILSHÄNDELSE

Givande möten under avslappnade former.
Be-Ge Lastbils säljare var givetvis på plats i
Scanias monter på Elmia Lastbil 2018 i Jönköping.

– Det är ett väldigt bra tillfälle att knyta nya
kontakter samtidigt som alla nyheter presen-
teras. I år var det mycket fokus på nya bränsle-
effektiva motorer, berättar Tomas Englund.

Be-Ge Lastbils säljare
Thomas Olofsson
(Oskarshamn och Hultsfred),
Mikael Brodin (Visby) och
Bo Svärd (Verlanda) fanns
givetvis på plats i Scanias
montrar under mässdagarna.



MÖT EN VINNARE

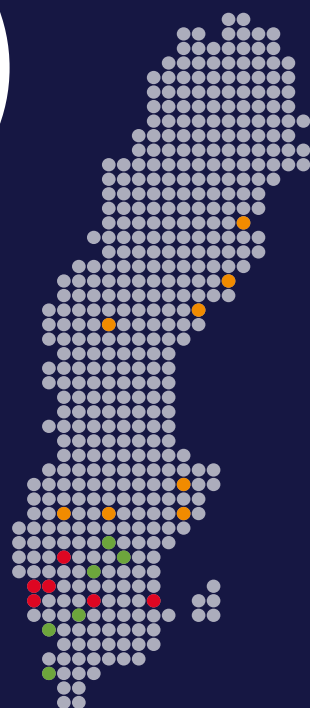
19-21/10
BE-GE
LASTBILAR
AB

VÄLKOMMEN, DU ÄR INBJUDEN ATT UPPLEVA
SCANIAS NYA GENERATION AV VINNARE

Scanias stora riksturné visar den nya generationens hela bredd.
Ta tillfället att provköra våra fordon och upplev utvecklingen.

Sedan lanseringen har Scania gjort segertåg i Europa och vunnit
en mängd tester. Föutom hyllade komfort- och köregenskaper har
vi slagit banrekord när det gäller bränsleförbrukning.

Kom och upplev våra vinnare.



BE - GE

Be-Ge Lastbilar AB

SCANIA